

IT Sales Manager (m/w/d)

Die microPLAN IT-Systemhaus GmbH ist ein führendes und überregional tätiges IT-Unternehmen in Nordrhein-Westfalen. In nunmehr 30 Geschäftsjahren haben wir uns mit unseren sieben Standorten bundesweit einen Namen erarbeitet durch einzigartige IT-Innovationen in den Bereichen Digitalisierung und Prozessoptimierung. Dabei bieten wir unseren Kunden das Rundumpaket: von der Hardwarebeschaffung bis hin zum strategischen IT-Consulting sind wir für sie da. Dabei entwickeln wir uns stetig weiter und setzen auf kreative Köpfe. Zur Verstärkung unseres Teams am Hauptsitz in Emsdetten und Münster suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine*n Mitarbeiter*in als **IT Sales Manager (m/w/d)**.

Deine Aufgaben:



Vor Ort sein:

Du baust Kundenbeziehungen auf und pflegst diese. Außerdem stehen regelmäßige Besuchstermine und Verkaufsgespräche auf deiner Agenda.

Expertise zeigen:

Die Bearbeitung eingehender Kundenanfragen, die Erstellung von Angeboten und Verkaufsgespräche bei Bestands- & Neukunden führen, sind für dich ein Klacks.

Präsentieren:

Du löst eigenständig komplexe Herausforderungen der IT-Branche.

Unsere Anforderungen:



Erfahrung:

Du besitzt eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, idealerweise im IT-Bereich oder eine vergleichbare Qualifizierung.

Soft-Skills:

Erste Erfahrungen im Vertrieb von IT-Lösungen/-Dienstleistungen, eine hohe Kundenorientierung und Beratungskompetenz sowie Verhandlungsgeschick und Kommunikationsstärke runden dein Profil ab.

Was wir bieten:



Mal eben zum Chef:

Flache Hierarchien & kurze Entscheidungswege

Spannung:

Unser Geschäftsfeld entwickelt sich & wir gestalten es mit. Profitiere von dieser Vielseitigkeit

Attraktiv & innovativ:

Stetig neue Produkte & namhafte Kunden machen unseren Alltag spannend

Zukunft & Perspektive:

Spezialisierungs- sowie fachspezifische Weiterbildungsmöglichkeiten sind bei uns ein Muss

Lebensqualität:

Wir übernehmen einen Kostenanteil des Fitnessstudios.

Paintball, Grillen, Kanufahren – unsere Mitarbeiter treffen sich regelmäßig bei betriebsinternen Veranstaltungen.

Wir stellen jeden Morgen kostenlos frisches Obst, Kaffee & Wasser zur Verfügung.

Du hast die Wahl – suche dir dein Firmenhandy aus.

Firmen-PKW nach Ablauf der Probezeit.

Bewerbungen gehen unter Angabe der Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an jobs@microplan.de.

Informationen zum Datenschutz finden Sie auf <https://www.microplan.de/datenschutz/>.